

# 加盟 獎勵計劃

ALLYSIAN SCIENCES INC.  
201-6351 WESTMINSTER HWY  
RICHMOND, BC V7C4V4 CANADA  
PHONE 778-728-0678  
EMAIL [SUPPORT@ALLYSIAN.COM](mailto:SUPPORT@ALLYSIAN.COM)

## 獲利方式

本公司的目標簡明，同時能激勵您獲取成功，與 Allysian Sciences Inc. (愛力思科學) 一起「重定可能性」(Redefine Possible)。愛力思科學 (Allysian Sciences®) 不但提供豐厚獎勵予資深業務創建者，也提供予新加入本行業的人士。您可以按個人意願選擇在不同程度上參與 Allysian Sciences® 的「加盟獎勵計劃」。Allysian Sciences® 為您提供 9 種美妙的獎勵方式，讓您盡情享受作為愛力思加盟會員的卓越體驗：

1. 零售利潤
2. 三名顧客購物回贈計劃
3. 首個訂單獎金
4. 團隊佣金
5. 對等獎金
6. 生活方式獎金
7. 晉升獎金
8. 精英豪華之旅
9. 額外商務賬戶

## 開展業務

Allysian Sciences® 加盟獎勵計劃為本公司的加盟會員帶來一個簡單易懂的佣金制度。這個非常簡單的制度能為不同技術水平的人士提供平等的成功機會。透過獎勵個人表現和領導能力，本公司的營銷系統結合了最高效的零售和傳統的批發分銷方式，以及一套簡單及易複製的方法來幫助您發展您的 Allysian Sciences® 業務。Allysian Sciences® 的業務亮點是讓創建個人業務變得既有趣，而又無比簡單。

如欲加入成為 Allysian Sciences® 加盟會員，您只需選購任何一個產品組合，同時必須註冊成為加盟會員。您也可以選擇只繳付 \$8.88 美元的加盟會員註冊費。如您維持活躍狀態，您便能獲得權利登錄愛力思流動應用平台、個人化網站、零售購物車，以及使用所有經營 Allysian Sciences® 業務所需的相關產品營銷材料。作為活躍的加盟會員期間，您有權零售 Allysian Sciences® 產品和介紹他人加入 Allysian Sciences®。活躍會員須在註冊日期的週年日繳付年費 \$8.88 美元以更新其加盟會員會籍。在每年會籍更新的同時，您的愛力思虛擬辦公室、流動平台、個人化網站、零售購物車、營銷系統及其他電子培訓材料和工具的使用權利也隨之一同更新。

當您的零售產品和創建業務之申請得到 Allysian Sciences® 的批准後，您便成為本公司的加盟會員。加盟會員是 Allysian Sciences® 產品的獨立經銷商。





## 網上支援系統

當您註冊成為愛力思加盟會員後，您便可獲得愛力思網上支援系統的使用權利（包括虛擬辦公室、流動平台、個人化網站、網上商店、營銷系統及輔助工具）。只要您的狀態保持活躍，您便可無限次登錄您的虛擬辦公室和愛力思流動平台，以及讓您的客戶透過您的個人 Allysian Sciences® 網站購買產品。這是您創建和管理 Allysian Sciences® 業務的最佳工具，您亦可以把它與您認識的每一個人分享。第三方工具的持續使用權利或存在附加條件。例如：加盟會員與優惠顧客必須維持最低的活躍度要求以順利無礙地登錄 CogniFit® 流動應用程式。

## 加盟會員須知

當您註冊成為 Allysian Sciences® 的獨立加盟會員後，本公司會為您設立一個賬戶，並且您會被安排成為 Allysian Sciences® 組織結構的一份子。個人賬戶相當於您的私人店面、網上商店或辦公地點。您可以通過您的個人賬戶運營您的 Allysian Sciences® 業務，包括零售產品及管理團隊。要成為本公司的加盟會員，您不一定要購買任何產品，但是本公司仍然建議您購買部分產品作為零售、樣本、展品及個人使用。所有您通過產品銷售所得的積分會累積保存在您的賬戶中。您的賬戶狀態、等級以及取得獎金、佣金和其他獎勵的資格全取決於您的產品銷售總額，並以積分 (pts) 作為數據決定。您可以通過銷售或購買產品而獲得積分。積分是專為愛力思會員使用的指標，讓本公司能使用它來計算您因全球各地的產品銷售所得的佣金及獎金。簡單來說，本公司能利用積分來計算您因不同貨幣的產品銷售所得的獎金，並換算成您的本地貨幣作為佣金支付。愛力思的積分系統和您使用的旅遊或商店積分系統十分類似，但是最大的不同在於：愛力思積分能被轉換為佣金，並以您的本地貨幣或美元作支付，視乎您的所在地為何。

Allysian Sciences® 加盟獎勵計劃結合了獎金制度中創建全球業務的優勢，以及針對性地獎勵您個人的加盟會員業務——亦稱「個人團隊」，把兩者的好處結合在同一個平台上。我們按照時間順序把團隊結構視像化：在這個視像中，在您以後加入團隊的加盟會員會在團隊結構中您以「下」的位置。這個團隊的視覺呈現被稱為「雙軌制」。顧名思義，「雙軌制」是指每一個帳戶只能介紹新的加盟會員至其兩方，或兩隊（左或右）的限制。您的賬戶代表您在 Allysian Sciences® 加盟會員的雙軌團隊中的位置，這也是您開始建立您的客戶群及加盟團隊的起點。「個人團隊」是指您直接推薦的客戶和團隊成員，而其後他們再推薦其他人加盟，因而創建出您的個人團隊。您的個人團隊可能位於雙軌制結構中的任何位置，但在您的個人團隊結構中您的成員會具有清晰的特定位置。例如，第 1 級的個人團隊成員是您直接推薦的那些會員，而第 2 級的團隊成員是您第 1 級團隊成員推薦的那些會員。第 3 級是您第 2 級團隊成員推薦的那些會員，如此類推，深度不限，視乎您的個人團隊規模和您個人推薦的團隊成員人數為何。

您的 Allysian Sciences® 個人賬戶允許您在雙軌團隊中有兩名加盟會員及他們的賬戶作為您的第一線，一名在左方，一名在右方。當您進一步擴展您的雙軌團隊時，您可以把新的個人推薦加盟會員置於已有的左右兩名加盟會員之下，從而幫助建立他們的雙軌團隊，同時能增加您組織的深度。在您賬戶下方的團隊即為您的下線（包括左方和右方的雙軌團隊）。Allysian Sciences® 加盟獎勵計劃令人興奮的一個特點是，您的上線團隊成員所推薦的加盟會員也可以被置於您的賬戶之下作為您的下線成員。簡單來說，並非由您個人推薦至 Allysian Sciences® 的愛力思加盟會員也可以幫助您建立您的業務，並透過他們的產品銷售增加您的收益，進而增加您的累積積分。在您賬戶上方的團隊成員即為您的上線。雙軌團隊佣金是根據您下方的左右兩個雙軌團隊的全部產品銷售積分總額來支付，下線深度不限，或直至每星期的最高可支付限額已被支付為止。

為了讓您能進一步幫助您下線組織中的其他成員和您自己取得成功，Allysys Sciences® 把本公司中加盟會員之間的關係分為兩種不同類型：一類為「推薦人」關係，亦稱為「登記人」關係；另一類為「直系上線」關係。

### 1. 「推薦人」

「推薦人」是最先向潛在的新加盟會員解釋 Allysys Sciences® 的事業機會，並隨後幫助他註冊其新加盟會員賬戶的任何等級的現有加盟會員。Allysys Sciences® 系統從而識別該兩名加盟會員之間的關係為推薦關係，並會相應地維持此關係。

### 2. 「直系上線」

「直系上線」是在雙軌團隊中處於某名加盟會員的直接上方或上線的任何等級的加盟會員。

## 推薦人與直系上線

一名新加盟會員的推薦人和直系上線可以是同一個人，亦可以是不同的人。有了這種雙重關係的追蹤體系，推薦新加盟會員的人可以選擇把該新團隊成員置於自己雙軌團隊下線組織中的另一名加盟會員之下。該下線成員便因而成為新加盟會員的直系上線。這種能夠靈活安置您新推薦的加盟會員至您下線成員之下的特點具備以下優點：

- a) 讓您幫助您的下線加盟會員發展業務，進而擴展您自己的業務；
- b) 讓您能吸引世界各地的人加盟，並把這些新加盟會員置於在當地訓練有素的下線會員之下並為這些新加盟會員提供支援和保薦，同時他們的銷售積分會向您和您的上線流動，從而讓您得益。

請注意，新加盟會員的位置不能安置於直系上線會員的內部雙軌團隊中。該新加盟會員必須安置於您左方或右方雙軌團隊底部的第一個可用位置。



## 活躍狀態

只要您成為了 Allysian Sciences® 的獨立加盟會員，並且如保持活躍狀態，您便可永久保留您在雙軌團隊中的位置，以及來自您賬戶的左方和右方雙軌團隊的所有產品銷售總額，亦簡稱作「積分 (pts)」。要維持活躍狀態，您必須每四星期（28 天）產生至少 75 積分或以上的零售額。一個完整星期為星期一至星期日，以太平洋時間為準。如加盟會員每四星期購買 75 積分或以上的產品作個人消費，而沒有在四星期期間產生至少 75 積分的零售額，及沒有產生至少 75 積分的個人團隊銷售積分，則該加盟會員會被稱作「精英客戶」。「精英客戶」賬戶會在註冊日期的週年日轉換為「優惠顧客」賬戶。任何在一年或以上持續不活躍的加盟會員賬戶會被關閉，並且該加盟會員先前在加盟會員雙軌團隊結構中的位置不能被恢復。

任何加盟會員，不論其活躍度或等級為何，若未維持其最高達到等級或名銜狀態，其最高達到名銜或認可等級仍被認可，但佣金計算會依據其加盟會員在當前星期支付週期內的當前合資格名銜、支付等級或當前等級作支付。簡單來說，如您保持活躍，您的最高達到名銜便會一直被認可，同時會按您當前星期的等級來計算及支付佣金，兩者不一定相同。

## 1. 零售利潤

不論加盟會員在 Allysian Sciences® 的等級水平為何，都可以以批發價購買產品作個人使用或從家裡零售。作為加盟會員，您可以從自己家裡以零售價轉售 Allysian Sciences® 產品，從而賺取 25% 的零售差價。本公司建議您在每次零售中以建議零售價銷售產品。您可以在您的 Allysian Sciences® 虛擬辦公室內的「圖書館中心 (Library Center)」找到產品零售價格單。

作為加盟會員，您可以讓您的客戶到您的個人網站直接訂貨，或他們可致電 Allysian Sciences® 的客戶服務代表並直接透過本公司從您訂貨。零售網站的設立目的是為您的零售顧客建立一個「優惠顧客 (Preferred Customer / PC)」賬戶，使他們可享有與加盟會員同等的優惠價格，而無須先成為愛力思的加盟會員。客戶若想成為優惠顧客，他們必須在首次購買產品和設立賬戶時，同時登記便利、每月循環性的「智能訂單服務」。如果零售顧客選擇不參加智能訂單服務並且選擇不成為優惠顧客，他們便須以零售價購買產品，而零售價與批發價之間的差額會隨每星期的佣金支付一同支付給您。如您當前維持活躍狀態，當客戶透過您的個人網站或致電本公司從您訂貨，您便能累積積分。如您當前不在活躍狀態，優惠顧客的產品購買積分會被記入至您的賬戶，從而激活您的加盟會員賬戶。來自任何優惠顧客的產品購買銷售積分如未被記入至您的賬戶，會被記入至您的雙軌制支付隊中，並當在所有發放佣金要求均達到時，會連同您每星期的雙軌團隊佣金一起發放給您。

優惠顧客如繼續參與每 4 星期 / 28 天自動循環性處理一次的智能訂單服務，便能繼續享有加盟會員價格。若優惠顧客取消參與智能訂單服務，他們須支付零售價以購買產品，但可保留其現有賬戶。他們能隨時選擇重新參與智能訂單服務，並能再次在購買產品時享有加盟會員價格。







- 擁有 3+ 零售或優惠顧客
- 每人購買產品
- 您可獲取免費產品

## 2. 三名顧客購物回贈計劃

「三名顧客購物回贈」計劃是一個讓您能賺取額外收入，以及免成本獲得愛力思產品的美妙方式！通過讓三名或以上零售或優惠顧客產生您個人智能訂單積分值的三倍積分值，**您的智能訂單產品便可免費**（不包括運費和任何適用稅項）。這包括您的智能訂單前的四星期期間內所得的任何零售或優惠顧客訂單。

例如，每當一名零售顧客或優惠顧客在某一四星期期間內購買兩瓶「思維寶（90 粒素食膠囊）」，我們便會為您把它記入；一旦您有三名或以上的顧客，而每名各購買兩瓶思維寶（90 粒素食膠囊），您便可得到兩（2）瓶免費的思維寶！

如未能利用您的智能訂單達到三名或以上顧客或作使用，顧客的購買數不會結轉到下一個四星期間。

### 3. 首個訂單獎金

只要您幫助您個人推薦會員在首 30 天開展他們的新業務及啟動成為會員，您便可賺取其 20% 的「首個訂單獎金」。該 20% 是從您首次個人推薦成員所產生的所有積分來計算，並對應每名個人推薦成員支付一次。例如，一名您新的個人推薦成員產生了 600 積分，您亦可獲得 \$120。



- 親自推薦新成員
- 拓展他們的業務
- 賺取 600 積分
- 您獲得 \$120 和其他積分

## 4. 團隊佣金

Allysian Sciences® 加盟獎勵計劃其中一個最激動人心的特點就是它不限深度的「雙軌團隊佣金」。雙軌團隊佣金旨在獎勵您為團隊中成員所提供的幫助和支持。如要取得資格擁有這個強大的收入來源，您必須保持「活躍」狀態和符合資格。要保持「活躍」狀態，您須在一個月內從透過網站或親身零售產品所得的零售額累積至少 75 積分。您必須在每四個支付週期（4 星期 / 28 天）內維持「活躍」狀態。要成為合資格人士，個人推薦兩個會員並保持「活躍」狀態（在四周內累積至少 75 積分）。將一個放在您的左隊，另一個放在您的右隊內。這樣您便符合資格賺取「雙軌團隊佣金」。必須在每週支付期限（1 週 / 7 天）內維持合資格人士，除非您有終身資格。

當您的團隊成員或其客戶售出 Allysian Sciences® 產品或從他們下訂單，積分便會產生並分別累積在您的兩個雙軌團隊中。在某一特定星期內，一般地您的其中一個雙軌團隊會比另一個雙軌團隊累積較多的積分。累積了較多積分的雙軌團隊會被稱為「強隊」，而較少積分的雙軌團隊會被稱為「支付隊」。支付隊中透過每星期的產品銷售而累積的任何積分，您可賺取 8% 至 20% 作為雙軌團隊佣金，每週最高可達 75,000 美元。如您保持活躍狀態，雙軌團隊佣金會繼續支付您支付隊積分的 8% 至 20%，然後從支付隊和強隊減去該些已支付積分，並且把任何在強隊中剩餘未用的積分結轉至下一星期。如您保持活躍狀態，不論積分額多少，支付隊積分會在每星期全部支付。例如，您支付隊中有 600 積分，將會產生 \$48 至 \$120 美元的雙軌團隊佣金。

透過參與「快速啟動」計劃，您可有資格獲得增加的雙軌團隊佣金，更可透過晉升等級及維持您的等級以進一步增加您的佣金百分比。透過快速啟動計劃，您可有資格即時獲得多 50% 的雙軌團隊佣金，即從 8% 增至 12%！例如，您支付隊的 600 積分將產生 \$72 的雙軌團隊佣金，而不是 \$48。透過晉升等級，您最多可增加您的雙軌團隊佣金至您支付隊積分的 20%！

各當前等級或支付等級的雙軌團隊佣金

	雙軌團隊獎金 %
活躍會員	8%*
品牌合作夥伴	8%
資深品牌合作夥伴	8%
雙品牌合作夥伴	8%
黃金合作夥伴	10%
雙黃金合作夥伴	10%
藍寶石合作夥伴	15%
雙藍寶石合作夥伴	15%
綠寶石合作夥伴	15%
鑽石合作夥伴	18%
黑鑽石合作夥伴	20%
皇冠合作夥伴	20%
皇冠大使	20%

\*如有賺取雙軌團隊佣金的終身資格（見團隊佣金快速啟動計劃）。



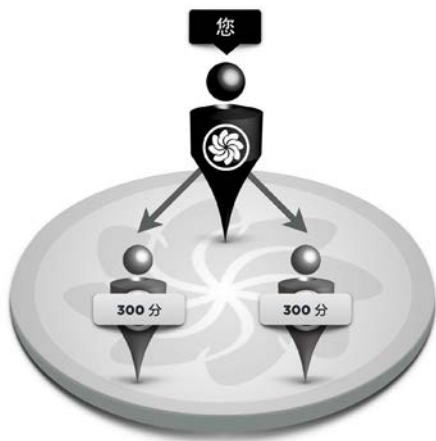
## 團隊佣金快速啟動計劃

通過達到以下一個或所有條件，在您開始業務的首幾個星期加快業務潛力，為自己立下成功的基石：

### 增加雙軌團隊佣金

為了幫助您快速獲取成功，作為新的加盟會員，如您在開始業務的首星期內產生特定的產品銷售總額，便可有資格獲得增加的雙軌團隊佣金。這可讓您把雙軌團隊佣金的賺取潛力增加 8% 至 12%，而且更有機會能永久享有！

- 在您註冊為加盟會員時啟動您的賬戶並產生 300 或以上積分，從而增加您雙軌團隊佣金的賺取潛力至 **10%**。
- 在您註冊為加盟會員時啟動您的賬戶並產生 600 或以上積分，從而增加您雙軌團隊佣金的賺取潛力至 **12%**。



- 首 30 天
- 產生 300 積分， 激活您的賬戶
- 另外再激活 2+ 會員， 並各產生 300 積分
- 獲取雙軌團隊佣金的終身資格

#### 賺取雙軌團隊佣金的終身資格

只要您保持活躍，通過首先啟動您的賬戶並產生 300+ 積分，然後在首 30 天內啟動兩名或以上新個人推薦的加盟會員賬戶，使左方團隊和右方團隊各有至少一名，並各產生 300+ 積分。**只要您的賬戶保持最低賬戶有效性\***，您便取得賺取雙軌團隊佣金的終身資格！

在這之後，我們將向您即時支付您支付隊的任何銷售總額，不論您左方或右方個人推薦團隊成員的活躍狀態為何。如果您在任何四星期時期內處於不活躍狀態，每週您將需要通過左方團隊和右方團隊各有至少一名活躍的個人推薦團隊成員來維持合資格的身份。

\*最低賬戶有效性 - 請參閱術語表 (二)



## 5. 對等獎金

	第一代	第二代	第三代	第四代	第五代	第六代	第七代	第八代	第九代
資深品牌合作夥伴	10%								
雙品牌合作夥伴	10%								
黃金合作夥伴	10%	10%							
雙黃金合作夥伴	10%	10%	5%						
藍寶石合作夥伴	10%	10%	5%						
雙藍寶石合作夥伴	10%	10%	5%	5%					
綠寶石合作夥伴	10%	10%	5%	5%					
鑽石合作夥伴	10%	10%	5%	5%	5%				
黑鑽石合作夥伴	10%	10%	5%	5%	5%	5%	5%		
皇冠合作夥伴	10%	10%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	
皇冠大使	10%	10%	5%	5%	5%	5%	5%	5%	2.5%

當您達到資深品牌合作夥伴的等級，您便有資格得到所有由您個人推薦的加盟會員（第1代）所賺取的雙軌團隊佣金總額的 10%，作為「對等獎金」。他們的等級並沒有限制。隨著您的等級提升，除雙軌團隊佣金以外，您更有資格獲得額外的對等獎金，其最大深度可及至您個人團隊內的第九（9）代。

要在每星期參與獲得對等獎金，您必須保持活躍及維持對等獎金所需的當前等級。您能賺取對等獎金的級別數目取決於您在Allysian Sciences® 加盟獎勵計劃中的當前等級。

對等獎金會每星期支付一次，並在您的個人推薦組織網中被「動態壓縮」。級別的動態壓縮在您的個人推薦組織網中的第 2 代開始（直接個人推薦的加盟會員不被壓縮）。動態壓縮僅應用於在每一支付星期中沒有任何雙軌團隊佣金的賬戶。



## 6. 生活方式獎金

Allysian Sciences® 獎勵和肯定您在創建愛力思業務的過程中所取得的成就。本公司的「生活方式獎金」讓您在努力過後享受您值得擁有的優裕生活方式。而更精彩的是您可以隨心所欲地打造自己理想的生活方式！當您達到雙黃金合作夥伴的等級時，您便有資格獲取每月的生活方式獎金。

您須在一個日曆月中的每一個星期維持雙黃金合作夥伴或更高的當前等級，以獲取該月的生活方式獎金。在任何一個特定月份中所計算的第一個星期是指包含該月第一天的該一星期。一個月是指直至下一個月第一天前的全部星期，但不包括包含下一個月第一天的該一星期。一個月可以包含超過四個星期，而您必須在此期間維持雙黃金合作夥伴或以上等級。

當您達到雙黃金合作夥伴的等級後，隨著您提升及維持您的等級，您所獲得的生活方式獎金亦會隨之增加，最高可達皇冠大使的每月 \$3,000 美元。

雙黃金合作夥伴	\$250 美元
藍寶石合作夥伴	\$500 美元
雙藍寶石合作夥伴	\$600 美元
綠寶石合作夥伴	\$700 美元
鑽石合作夥伴	\$800 美元
黑鑽石合作夥伴	\$1,500 美元
皇冠合作夥伴	\$2,000 美元
皇冠大使	\$3,000 美元





## 7. 晉升獎金

當您達到一些特定等級，您有資格獲得一次性的「晉升獎金」。晉升獎金支付如下：

黃金合作夥伴	\$250 美元	鑽石合作夥伴	\$10,000 美元 <sup>†</sup>
雙黃金合作夥伴	\$750 美元	黑鑽石合作夥伴	\$20,000 美元 <sup>†</sup>
藍寶石合作夥伴	\$1,000 美元	皇冠合作夥伴	\$30,000 美元 <sup>†</sup>
雙藍寶石合作夥伴	\$2,000 美元	皇冠大使	\$50,000 美元 <sup>†</sup>
綠寶石合作夥伴	\$3,000 美元		

鑽石合作夥伴及以上級別的晉級獎金會將在晉級後 30 天支付，而在此期間符合資格的加盟會員必須保持最低賬戶有效性。請注意，相同的個人團隊銷售積分不能用於晉升多於一個的新位階。簡單來說，您在過去四星期內的個人團隊積分總額只會對應最高額的晉升獎金。





## 8. 精英豪華之旅

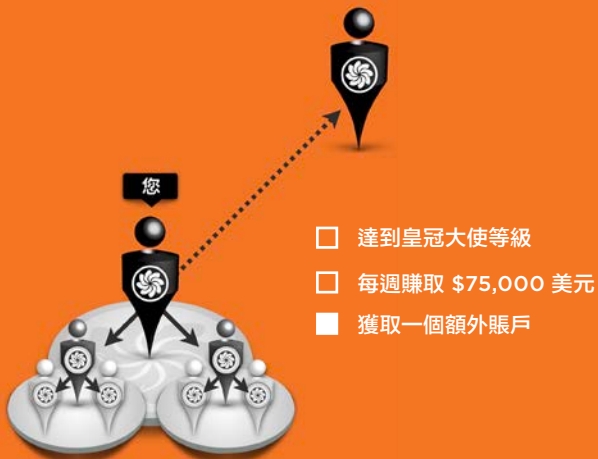
只要您在日曆年內達成一些指定目標，您便有機會專享獨一無二的豪華假期，環遊世界，並且費用全免。合資格的加盟會員可享受畢生難忘、千載難逢的旅程。您可與愛力思科學的創始人 Rod 和 Apolo 一同踏上這段精彩旅途，真正感受世界各地的異國風情，沉醉在他鄉的宜人景色和美味佳餚。



## 9. 額外商務賬戶

當您首次為您的賬戶達到皇冠大使的等級，並在一個每星期的支付週期內賺取了 \$75,000 美元的雙軌團隊佣金，您便會獲得一個新的加盟會員賬戶，作為本公司為您的特別獎勵。該賬戶會被置於您的雙軌團隊中您的目前賬戶之直接上方，或經本公司批准後置於您的組織中任何一個由您所揀選的直系上線位置。在您的目前賬戶之上安置一個額外賬戶，讓您可從一個全新的業務位置繼續發展您已建立的持續日常銷量，並從中得益。這讓您充分利用您的現有組織，即實際上您只須建立另一個新團隊，便可開始賺取更多收入。

您可為每個您獲得的新賬戶繼續獲取另一個額外賬戶，並再次置於您的雙軌團隊中。





## 等級資格要求

「最高達到等級」或「認可等級」是在任何時候內加盟會員獲認可的等級。「當前等級」或「支付等級」是在每星期的支付週期內每名加盟會員獲支付的等級水平。您個人團隊在過去四星期內產生的積分會對應最高的一個新晉升等級。

### 品牌合作夥伴

活躍度達 75 積分+  
在每個雙軌團隊中，各有至少 1 名活躍的個人推薦加盟會員  
在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 300 積分

### 資深品牌合作夥伴

活躍度達 75 積分+  
在每個雙軌團隊中，各有至少 1 名活躍的個人推薦加盟會員  
在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 900 積分

### 雙品牌合作夥伴

活躍度達 75 積分+  
在每個雙軌團隊中，各有至少 1 名活躍的個人推薦加盟會員  
在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 1,800 積分

### 黃金合作夥伴

活躍度達 75 積分+  
在每個雙軌團隊中，各有至少 1 名活躍的個人推薦加盟會員  
在其中一條個人推薦團隊線（每名個人推薦加盟會員為一條個人團隊線）的積分總額不超於個人團隊積分總額的 60%  
在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 3,600 積分

### 雙黃金合作夥伴

活躍度達 75 積分+  
在每個雙軌團隊中，各有至少 2 名活躍的個人推薦加盟會員  
在其中一條個人推薦團隊線（每名個人推薦加盟會員為一條個人團隊線）的積分總額不超於個人團隊積分總額的 60%  
在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 5,400 積分

### 藍寶石合作夥伴

活躍度達 100 積分+  
在每個雙軌團隊中，各有至少 3 名活躍的個人推薦加盟會員  
在其中一條個人推薦團隊線（每名個人推薦加盟會員為一條個人團隊線）的積分總額不超於個人團隊積分總額的 50%  
在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 10,000 積分

<b>雙藍寶石合作夥伴</b>	<p>活躍度達 100 積分+</p> <p>在每個雙軌團隊中，各有至少 3 名活躍的個人推薦加盟會員</p> <p>在其中一條個人推薦團隊線（每名個人推薦加盟會員為一條個人團隊線）的積分總額不超於個人團隊積分總額的 50%</p> <p>在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 20,000 積分</p>
<b>綠寶石合作夥伴</b>	<p>活躍度達 100 積分+</p> <p>在每個雙軌團隊中，各有至少 4 名活躍的個人推薦加盟會員</p> <p>在其中一條個人推薦團隊線（每名個人推薦加盟會員為一條個人團隊線）的積分總額不超於個人團隊積分總額的 40%</p> <p>在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 40,000 積分</p>
<b>鑽石合作夥伴</b>	<p>活躍度達 150 積分+</p> <p>在每個雙軌團隊中，各有至少 5 名活躍的個人推薦加盟會員</p> <p>在其中一條個人推薦團隊線（每名個人推薦加盟會員為一條個人團隊線）的積分總額不超於個人團隊積分總額的 35%</p> <p>在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 80,000 積分</p>
<b>黑鑽石合作夥伴</b>	<p>活躍度達 150 積分+</p> <p>在每個雙軌團隊中，各有至少 5 名活躍的個人推薦加盟會員</p> <p>在其中一條個人推薦團隊線（每名個人推薦加盟會員為一條個人團隊線）的積分總額不超於個人團隊積分總額的 30%</p> <p>在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 160,000 積分</p>
<b>皇冠合作夥伴</b>	<p>活躍度達 200 積分+</p> <p>在每個雙軌團隊中，各有至少 5 名活躍的個人推薦加盟會員</p> <p>在其中一條個人推薦團隊線（每名個人推薦加盟會員為一條個人團隊線）的積分總額不超於個人團隊積分總額 25%</p> <p>在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 250,000 積分</p>
<b>皇冠大使</b>	<p>活躍度達 200 積分+</p> <p>在每個雙軌團隊中，各有至少 5 名活躍的個人推薦加盟會員</p> <p>在其中一條個人推薦團隊線（每名個人推薦加盟會員為一條個人團隊線）的積分總額不超於個人團隊積分總額 25%</p> <p>在過去四個支付星期中，個人團隊積分總額不低於 500,000 積分</p>

## 等級要求總覽

	最低活躍度 (積分)	個人團隊 積分總額 (4 星期)	每個雙軌團隊中個人推 薦活躍加盟會員人數 (各隊-左和右)	個人團隊分支 最大積分%	雙軌團隊 獎金 %	對等獎金級別	優質生活獎金	晉升獎金
活躍會員	75	-	-		8%	-	-	-
品牌合作夥伴	75	300	1		8%	-	-	-
資深品牌合作夥伴	75	900	1		8%	1	-	-
雙品牌合作夥伴	75	1,800	1		8%	1	-	-
黃金合作夥伴	75	3,600	1	60%	10%	1,2	-	\$250 美元
雙黃金合作夥伴	75	5,400	2	60%	10%	1,2,3	\$250 美元	\$750 美元
藍寶石合作夥伴	100	10,000	3	50%	15%	1,2,3	\$500 美元	\$1,000 美元
雙藍寶石合作夥伴	100	20,000	3	50%	15%	1,2,3,4	\$600 美元	\$2,000 美元
綠寶石合作夥伴	100	40,000	4	40%	15%	1,2,3,4	\$700 美元	\$3,000 美元
鑽石合作夥伴	150	80,000	5	35%	18%	1,2,3,4,5	\$800 美元	\$10,000 美元
黑鑽石合作夥伴	150	160,000	5	30%	20%	1,2,3,4,5,6,7	\$1,500 美元	\$20,000 美元
皇冠合作夥伴	200	250,000	5	25%	20%	1,2,3,4,5,6,7,8	\$2,000 美元	\$30,000 美元
皇冠大使	200	500,000	5	25%	20%	1,2,3,4,5,6,7,8,9	\$3,000 美元	\$50,000 美元

## 佣金支付說明

愛力思每星期的支付週期於太平洋時間星期一午夜 12:00:00 開始，並於太平洋時間星期日下午 11:59:59 結束。本文件中所提及的佣金和獎金均以美元 (USD) 為貨幣單位。國際匯率存在差異，視乎不同個別市場和該市場的實施貨幣。匯率可在任何時間存在變化。

佣金支付為每星期一次，您可以在您的愛力思虛擬辦公室內的「團隊及佣金 (Team & Commissions)」編輯您想的支付方式。最低支付金額為 \$50 美元。低於 \$50 美元的金額可安置於您的愛力思電子錢包中，並且被累積，直至達到該最低金額及可作支付。所有佣金支付會產生至少 \$3 美元的手續費。PayPal 支付會產生支付額 2% 的手續費，該費用由 PayPal 公司擬定。

如加盟會員要求本公司以電匯或透過快遞寄送支票的方式支付任何佣金，須繳付附加的行政及手續費。加盟會員可在收到支票後一 (1) 年內補領過期或遺失的支票，其附加行政費為 \$15 美元。如加盟會員提供了錯誤資料因而需要本公司重發或補發支票，其附加行政費為 \$15 美元。

您亦可以選擇以電子方式透過第三方支付平台收取您的愛力思佣金。您可以在您的加盟會員虛擬辦公室內選擇您想的佣金支付方式。您須建立您的第三方帳戶以收取款項。請在您的虛擬辦公室內參閱更多詳情。

## 獎金上限

Allysysian Sciences® 致力推動您的業務達至長期穩定的成功。為求達至這個目標，本公司承諾把加盟獎勵計劃所得之全部適用收入的最多 50%，作為佣金發放給本公司的加盟會員。簡單來說，這是一個合作夥伴關係，其中 50% 會由我們的加盟會員享有，而另外 50% 由公司享有。實施方法如下：

本公司會在每一星期定出支付總額，其上限為收入的 50%。即如在一星期內獎金總額達到該上限，該獎金總額會被重新計算，以確保本公司的支付總額不會超於收入的 50%。這項措施確保本公司能夠繼續增加盈利，從而持續發展。

我們產品的質量和功效是至關重要的，它們會反映在產品成分和生產質量上。為了管理更高的產品成本，所有產品都基於 50% 的比例來分配積分。例如，一個 100 美元的產品一般不會附有超於 50 以上的積分。



## 術語表（一）

### 活躍 ACTIVE

您必須在任何 4 個星期的支付週期內產生 75 積分或以上的銷售總額，以成為「活躍」。您必須保持活躍以賺取任何獎金。如您未能保持活躍，所有累積的銷售積分會在計算佣金時重置為零。處於不活躍狀態後，您可在您的最後活躍日期後的一年內任何一個支付週期中產生 75 積分或以上的銷售總額，便可再次成為活躍。已失去的積分不能恢復。任何在一年或以上持續不活躍的加盟會員帳戶會被關閉，並且該加盟會員先前在加盟會員雙軌團隊結構中的位置不能被恢復。

### 活躍週期 ACTIVE PERIOD

於「活躍週期」這一段期限內，您需要滿足您的銷售總額要求及維持您的等級資格要求。這段期限於您啟動愛力思帳戶的當月那天開始，並於 28 天後（4 個每星期的支付週期後）的太平洋時間午夜結束。例如：如果您在 6 月 20 日啟動了您的帳戶，您的活躍週期便會於這天開始，並於 28 天後的 7 月 18 日太平洋時間午夜結束。

### 雙軌團隊佣金合資格人士

#### BINARY TEAM COMMISSION QUALIFIED

雙軌團隊佣金合資格人士的意思是指您必須活躍，並在每邊團隊（左隊和右隊）中擁有一個個人推薦的活躍會員。

### 精英客戶 ELITE CUSTOMERS

如加盟會員每四星期購買 75 積分或以上的產品作個人消費，而沒有在四星期間產生至少 75 積分的零售額，及沒有產生至少 75 積分的個人團隊銷售總額，則該加盟會員會被稱作「精英客戶」。

### 智能訂單 SMARTORDER

愛力思「智能訂單」計劃讓您每 28 天便自動收到您最喜愛的愛力思產品。自動送貨讓您更加方便之外，如您選擇參與這個計劃，您便保證可以以本公司最低價格購買產品。本公司只會在送出您的訂單貨物時從您的信用卡收費，並且您可以隨時退出此計劃。優惠顧客必須保持參與智能訂單方能繼續享有加盟會員價格。

### 每年會籍更新 ANNUAL RENEWAL

「每年會籍更新」的費用為 \$8.88，用作維持和改善您網上支援系統、營銷系統和愛力思流動平台的成本。費用可能因市場而異。



## 術語表 (二)

### 智能訂單 SMARTORDER

愛力思「智能訂單」計劃讓您每 28 天便自動收到您最喜愛的愛力思產品。自動送貨讓您更加方便之外，如您選擇參與這個計劃，您便保證可以以本公司最低價格購買產品。本公司只會在送出您的訂單貨物時從您的信用卡收費，並且您可以隨時退出此計劃。優惠顧客必須保持參與智能訂單方能繼續享有加盟會員價格。

### 虛擬辦公室及支援系統 VIRTUAL OFFICE AND SUPPORT SYSTEM

當您註冊成為愛力思加盟會員後，您便獲得「網上支援系統」的使用權利，該系統為您提供網上經營業務的一切需要。如您保持活躍，便可利用這強大系統來追蹤全球業務、查閱管理報表、購買產品、查看佣金詳情、管理個人網站和零售商店等。系統和愛力思流動平台的成本。費用可能因市場而異。

### 貨幣 CURRENCY

所有佣金和獎金均以美元計算，並以指定匯率轉換為您的當地貨幣。貨幣匯率會根據當前匯率和未來預期匯率按季度評估一次，並作出相應調整。

### 最低賬戶有效性 GOOD STANDING

最低賬戶有效性是指通每年支付年費或每年至少購買 75 積分來更新賬戶一次。

## 一般參與者收益的聲明

Allysian Sciences Inc. (「愛力思」) 加盟獎勵計劃 (「獎勵計劃」) 中的一般參與者擁有的主要收入來源是自個人和下線銷售產品和/或服務所得的獎金。個人收益存有變化。一名獎勵計劃的一般參與者被定義為參與獎勵計劃至少一年並積極參加讓其了解獎勵計劃益處的各项活動之加盟會員 (即十二個月中有至少四個月是處於活躍狀態)。

請注意所有收益，不論為假設性或其他性質，均為估值，本公司一概不予保證。

本獎勵計劃內容如有更改，恕不另行通知。

